

**SOCIETE : TERRACOOP**

**Fiche de Poste**

**CONSEILLER TECHNICO COMMERCIAL IRRIGATION**

<b>NATURE ET ETENDUE DE LA FONCTION</b>	
<b>Place dans l'organigramme</b>	Vous réalisez vos missions sous la responsabilité de votre responsable de pôle, Maxime GRONDIN.
<b>MISSION GENERALE</b>	
<b>Descriptif général</b>	Dans le cadre de la stratégie d'entreprise, vous devez mettre en œuvre l'ensemble des moyens mis à votre disposition pour développer l'activité placée sous votre responsabilité, le pôle irrigation, et assurer un appui technique auprès des agriculteurs.
<b>DESCRIPTION DE POSTE</b>	
<b>Activités principales</b>	<p>Visite chez les adhérents et les clients de votre zone d'activité, ainsi que les prospects ciblés selon différents objectifs :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Vous répondrez aux appels téléphoniques et programmez à l'aide de notre CRM des rendez vous.</li> <li>○ Vous ferez la promotion de notre gamme de produits (systèmes d'irrigation, ferti-irrigation, matériels d'équipement agricole, engrais, produits phytosanitaires, ...)</li> <li>○ Vous accompagnerez l'agriculteur dans l'utilisation des produits vendus, suivrez vos chantiers et réaliserez un soutien technique sur demande en cas de difficulté.</li> </ul> <p>Politique commerciale de la Coopérative et gestion du recouvrement :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Vous appliquerez les tarifs fixés par votre responsable commercial.</li> <li>○ Vous suivrez l'état des comptes de vos clients et adhérents et exercerez les relances.</li> </ul> <p>Transfert technologique :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Vous vous formerez via notre réseau d'information sur les évolutions techniques, économiques et commerciales nécessaires à votre travail.</li> <li>○ Vous informerez les agriculteurs de ces évolutions et les mobiliserez pour des réunions autour de thèmes techniques.</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ Vous ferez remonter les informations sur ces activités à votre responsable commercial.</li> <li>○ Vous conseillerez et appuierez les dépôts vente rattachés à votre secteur d'activité (Gamm Vert)</li> </ul>
<b>Activités secondaires</b>	Assurer toutes autres tâches entrant dans vos compétences et nécessités par l'entreprise.
<b>Veille</b>	S'informer sur les produits et la réglementation
<b>MOYENS</b>	
<b>Moyens matériels</b>	Voiture de service / Téléphone / ordinateur
<b>PROFIL &amp; COMPETENCES</b>	
<b>Niveau de formation</b>	BTS ou expérience équivalente dans le domaine agricole / production végétale
<b>Savoir-faire/ connaissances</b>	Bonne connaissance du milieu agricole Connaissance de la gamme des produits (systèmes d'irrigation/ équipements / ferti-irrigation/ engrais / produits phytosanitaires) Savoir réaliser un dimensionnement de système d'irrigation (ou au moins avoir des notions s'en rapprochant)
<b>Savoir-être / Comportements</b>	Sens de l'organisation Etre rigoureux et autonome Avoir une bonne capacité d'écoute Avoir un bon relationnel
<b>SPECIFICATION DU POSTE</b>	
<b>Statut</b>	Employé
<b>Rémunération fixe</b>	Coefficient 150 de la grille des salaires en vigueur au sein de l'UES COOP
<b>Autres rémunérations</b>	Primes sur objectifs 13eme mois Ticket restaurant
<b>Temps de travail</b>	Salarié au forfait annuel
<b>Localisation géographique</b>	Site des Avrons Déplacement chez les adhérents, les clients et les prospects de votre zone géographique