

Au sein de la TERRACOOP, nous recrutons

1 Commercial(e) Agrofournitures

Présentation de l'entreprise

TERRACOOP est une entreprise innovante spécialisée dans l'agriculture et l'élevage. Dans le cadre de l'ouverture de notre nouveau pôle professionnel à Saint-André, nous recherchons un(e) commercial(e) agrofournitures dynamique et motivé(e) pour rejoindre notre équipe.

Intégrer TERRACOOP, c'est :

- ✓ intégrer un groupement coopératif d'envergure (12 filiales, 350 collaborateurs), passionné par le développement de son territoire,
- ✓ participer à une culture d'entreprise qui a à cœur l'autonomie et le bien-être de ses collaborateurs,
- ✓ échanger avec des managers engagés auprès des producteurs, et intervenant au sein d'activités complémentaires diversifiées (logistique, commerce de gros, commerce de détail, production agroalimentaire, ...)

Venez nous rejoindre et postulez !

Missions

En tant que commercial en agrofournitures chez TERRACOOP, vos missions principales seront :

- Développer le portefeuille clients (agriculteurs, exploitations agricoles, etc.) dans la zone EST uniquement.
- Promouvoir et vendre les produits et solutions agrofournitures de TERRACOOP (engrais, phyto, etc.).
- Assurer un suivi régulier des clients, identifier leurs besoins et proposer des solutions adaptées.
- Participer aux actions commerciales (démonstrations de produits, salons, événements locaux).
- Négocier les contrats, suivre les commandes et gérer la relation commerciale de A à Z.
- Effectuer un reporting régulier de l'activité commerciale auprès de la direction.

Profil recherché

- **Formation** : Bac +2 minimum en commerce, agronomie, ou un BTSA ACSE, BTS technico-commercial ou équivalent.
- **Expérience** : Minimum de 2 ans dans la vente de produits ou d'équipements agricoles.
- **Compétences** :
 - Excellentes aptitudes en communication et négociation.
 - Bonnes connaissances du secteur agricole et des produits agroéquipements
 - Appétence pour la partie technique.
 - Maîtrise des outils informatiques (CRM, suite Office).
 - Permis B obligatoire (déplacements fréquents).

- **Qualités personnelles** : Dynamisme, esprit d'initiative, autonomie, sens du résultat, et capacité à créer du lien avec les clients.

Détail de l'offre

Entreprise : TERRACOOP

Lieu : Saint-André, Île de la Réunion

Contrat : CDD/CDI - Temps plein

Date de début : À définir

Rémunération : Selon profil et expérience

Equipements fournis

- Véhicule de service, téléphone portable, et ordinateur.

Comment postuler ?

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse suivante :

armand.irsapouille@terracoop.re en précisant en objet "Candidature Commercial(e) – Saint-André".

Rejoignez TERRACOOP et participez activement à la promotion d'une agriculture durable à La Réunion !